

Apresentação de resultados **2T25**



WEBINAR EM PORTUGUÊS



**TERRA
SANTA**

Destques 2T25



Renegociação da quantidade de sacas do Contrato de Arrendamento, de 17,0 scs/ha para 20,5 scs/ha (+21%)



Recebimento em caixa do montante de R\$ 86,1 milhões (vs. R\$ 67,6 milhões) referente ao arrendamento da safra 2024/25



Constituição de provisão de R\$ 12,6 milhões referente a alteração de prognóstico em processo de execução fiscal de ICMS - Tocantins





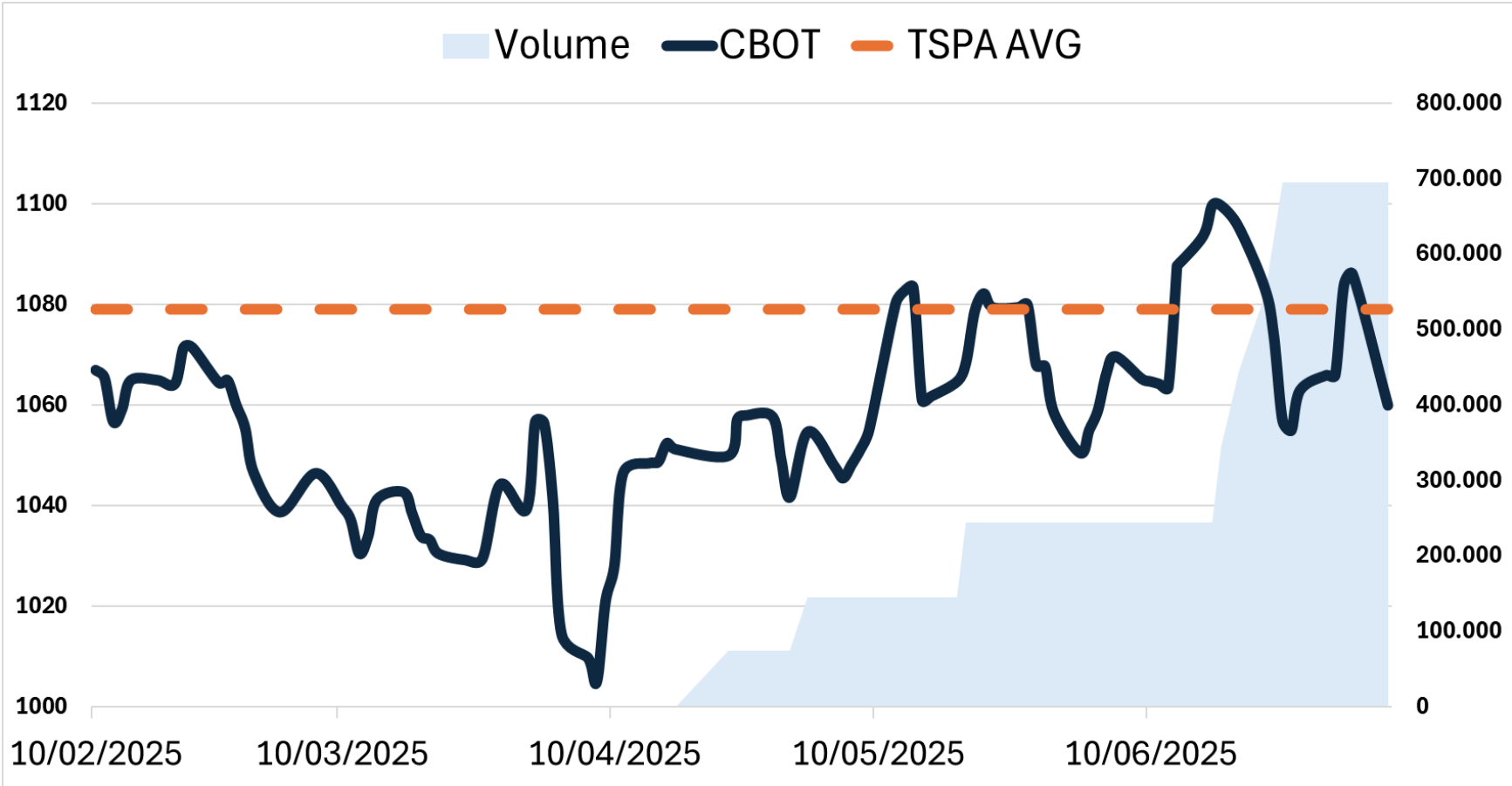
Mercado



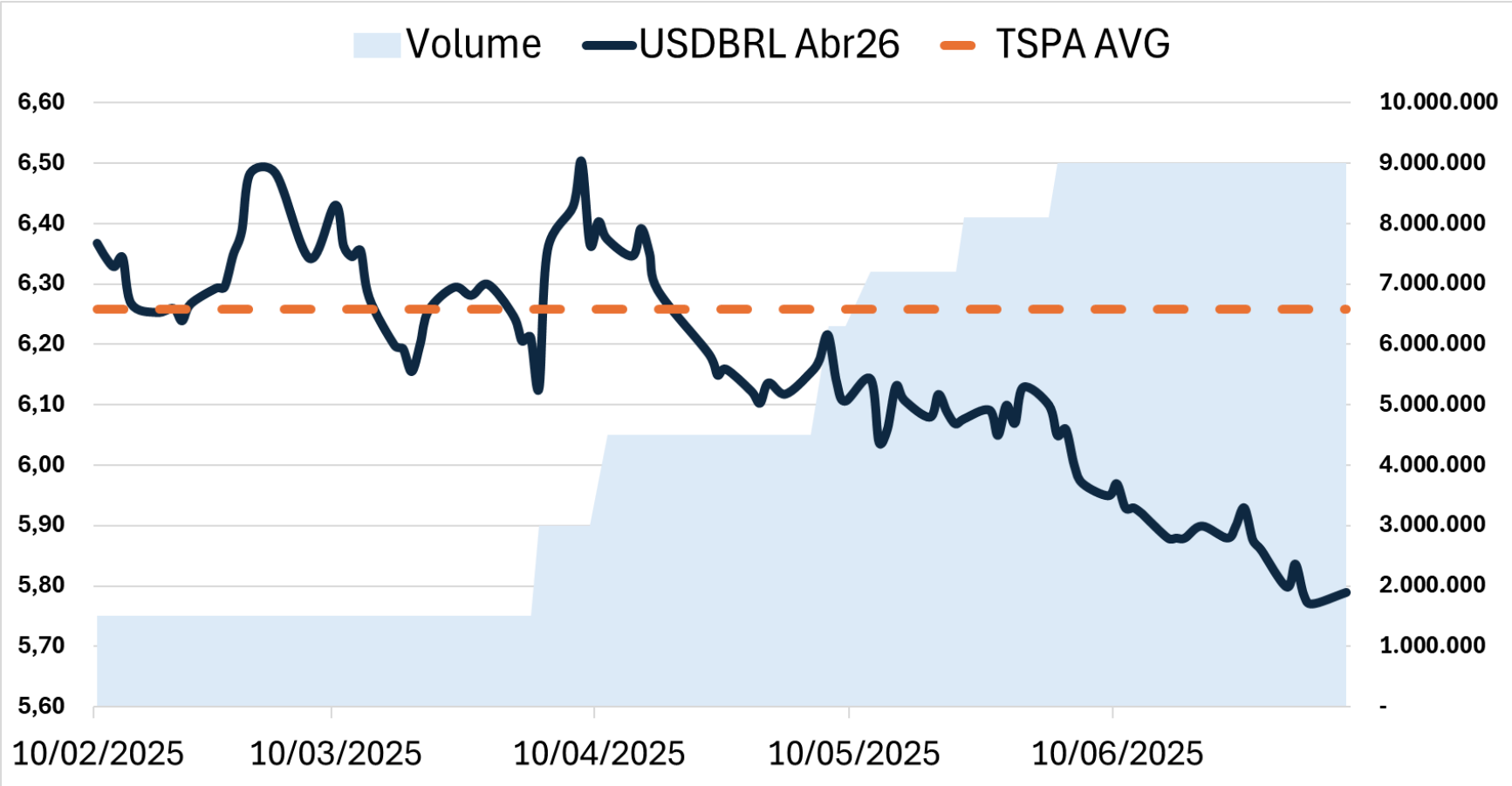
COMPORTAMENTO DO MERCADO

Mercado influenciado por forte volatilidade, tanto em CBOT quanto em USD/BRL.

CBOT



USD/BRL





Estratégia de Proteção



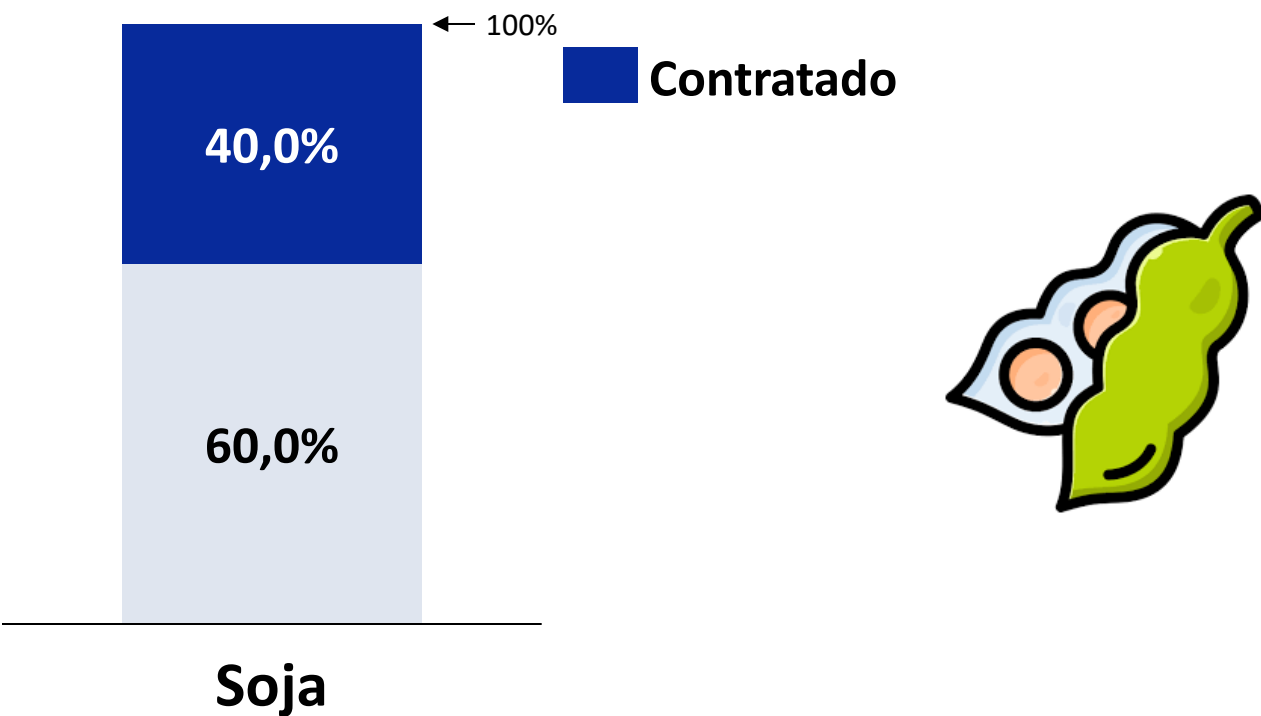
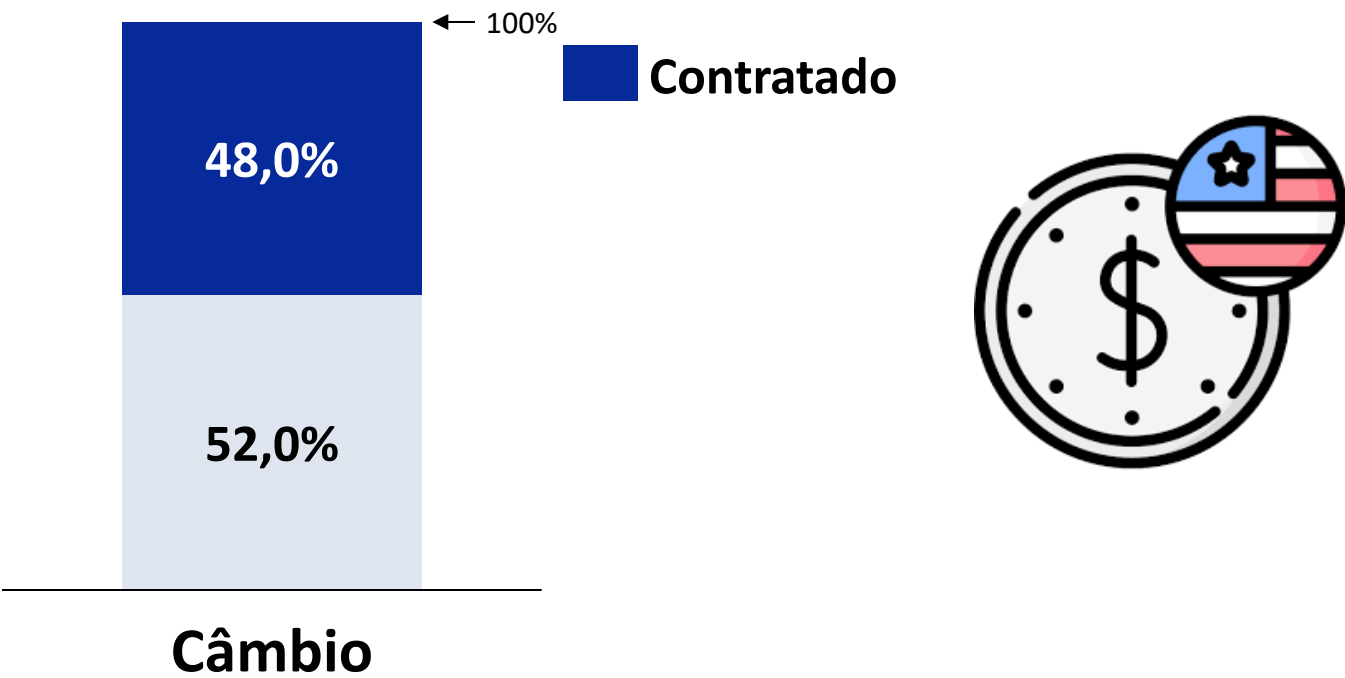
ESTRATÉGIA DE PROTEÇÃO

Hedge executado dentro dos parâmetros definidos pela Companhia, garantindo a aderência à estratégia e proteção do faturamento

NDFs SAFRA 2025/2026

Operações NDF Dólares Americanos			
ANO/ SAFRA	Volume (mil USD)	% de hedge	BRL/USD
2025/2026	9.000	48%	6,26

Operações NDF CBOT			
ANO/ SAFRA	Volume (ton)	% de hedge	Preço (USD/bu)
2025/2026	7.499	40%	10,79





Resultados
Financeiros

2T25 E 1S25

CONTABILIZAÇÃO RECEITA

O reconhecimento da receita da Companhia no ano fiscal é impactado sempre pelo resultado de 2 safras

		Q1			Q2			Q3			Q4		
		jan	fev	mar	abr	mai	jun	jul	ago	set	out	nov	dez
1 2 3 4	Ano Fiscal 2025												
	Ano Safra 2024/25												
	Ano Safra 2025/26												
	Ano Fiscal 2026												
	Ano Safra 2025/26												
	Ano Safra 2026/27												

- 1) Reconhecimento de 8/12 avos do resultado da performance da safra 2024/25;
- 2) Reconhecimento de 4/12 avos do resultado da performance da safra 2025/26;
- 3) Reconhecimento de 8/12 avos do resultado da performance da safra 2025/26; e
- 4) Reconhecimento de 4/12 avos do resultado da performance da safra 2026/27.



CONTABILIZAÇÃO RECEITA

Como a renegociação da quantidade de sacas do contrato de arrendamento foi concluída em maio/25

	Q3	Q4			Q1			Q2			Q3			Q4		
	set	out	nov	dez	jan	fev	mar	abr	mai	jun	jul	ago	set	out	nov	dez
Ano Fiscal 2025																
Ano Safra 2024/25	17,0 scs/ha								1	20,5 scs/ha						
Ano Safra 2025/26													20,5 scs/ha			

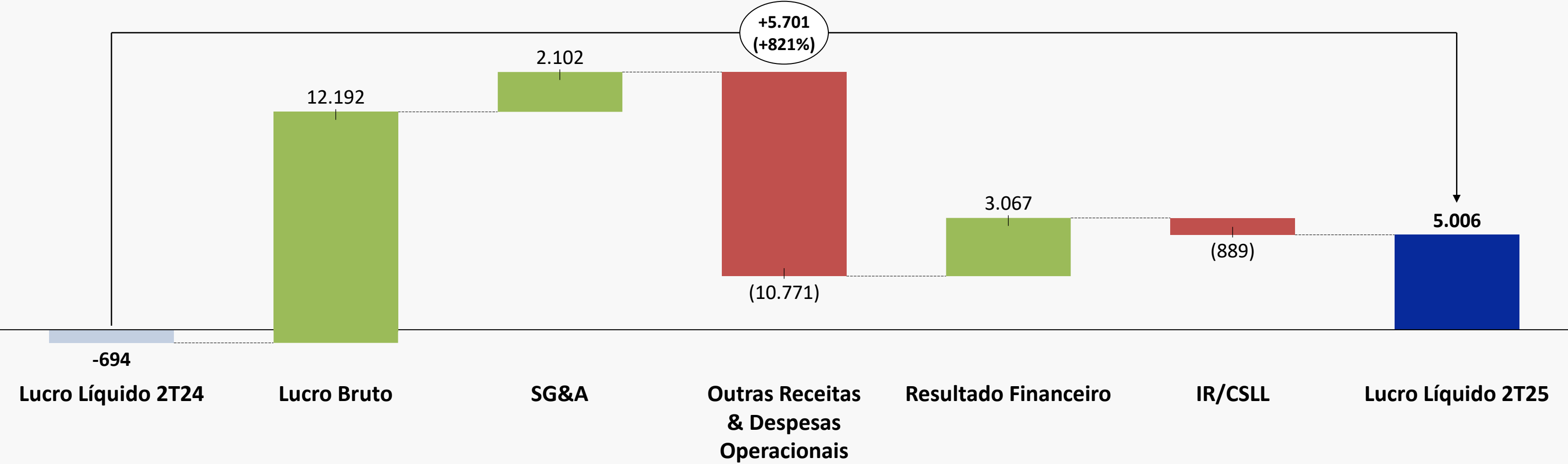
1) Reconhecimento das sacas adicionais da renegociação do contrato de arrendamento correspondente ao período de setembro de 2024 a abril de 2025, contabilizado integralmente no mês de maio de 2025 (mês da assinatura do aditivo contratual)



PERFORMANCE 2T25

Crescimento de 821% no Lucro Líquido impulsionado pelo aumento do Lucro Bruto

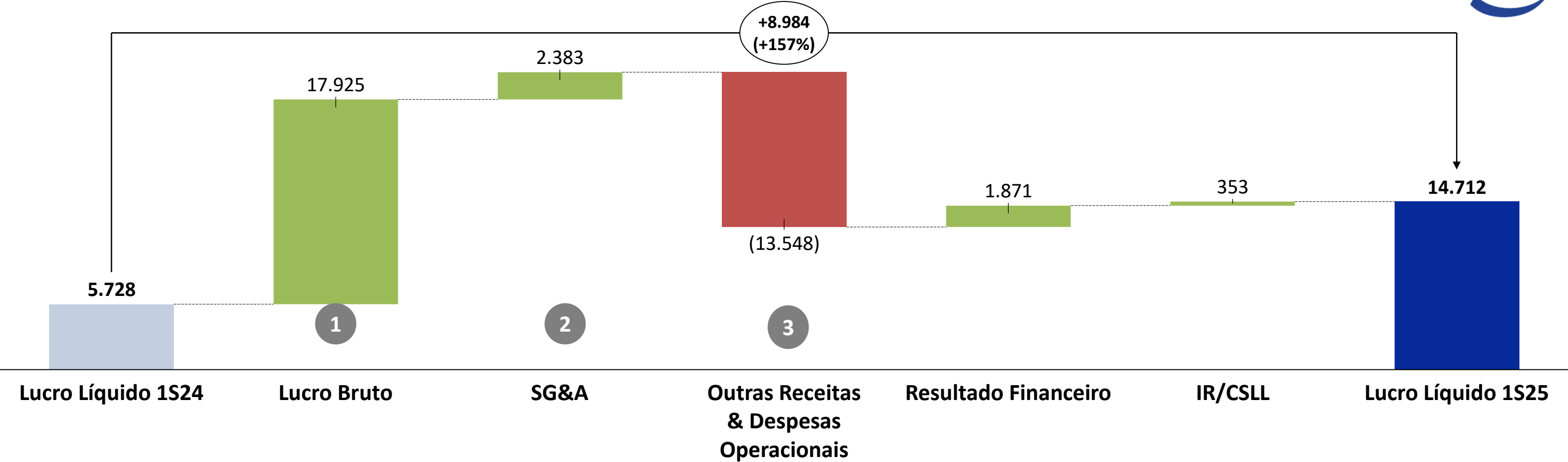
(R\$ mil)



PERFORMANCE 1S25

Crescimento de 157% no Lucro Líquido impulsionado pelo aumento do Lucro Bruto

(R\$ mil)



1 Incremento no preço da saca da soja;
Incremento na quantidade de sacas do contrato de arrendamento, que passa para 20,5 scs/ha.

2 Redução temporal de despesas com pessoal;
Redução de serviços de terceiros
Redução de serviços de gestão arquivística

3 Constituição de provisão diante de alteração de prognóstico em processo de execução fiscal de ICMS



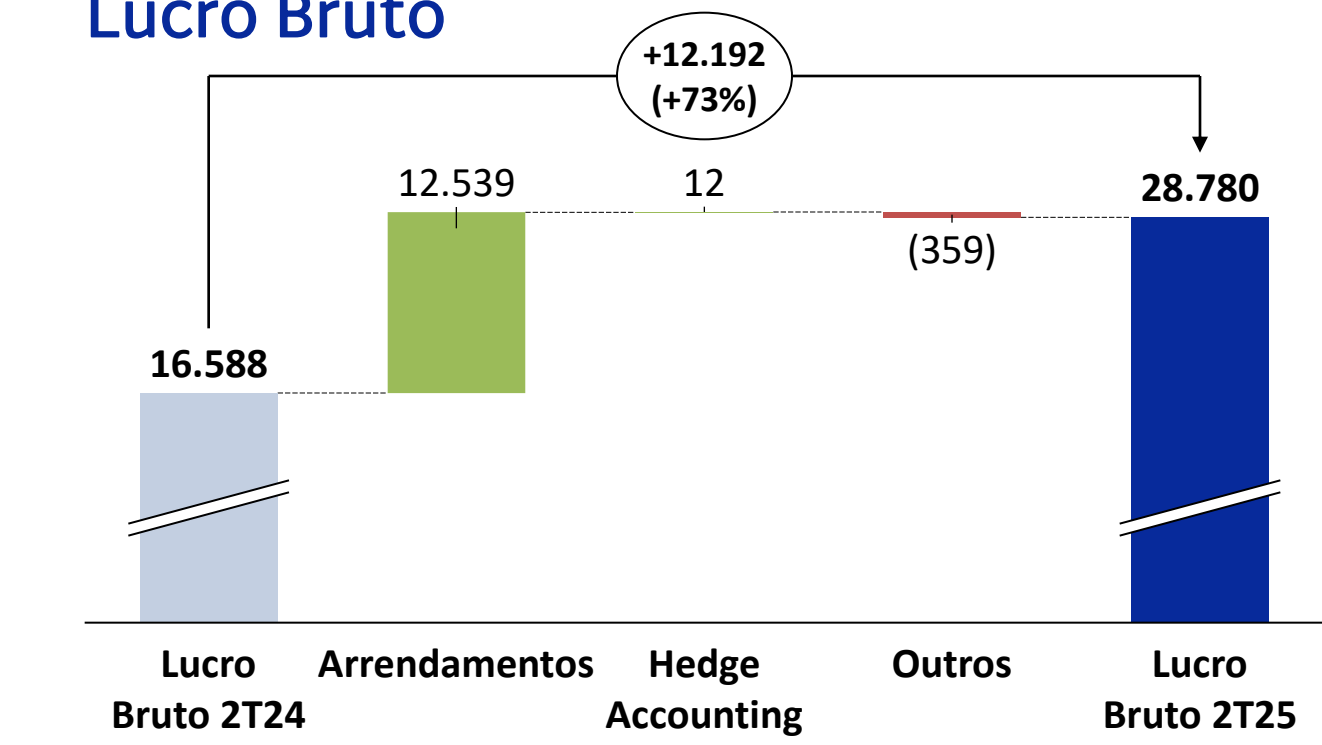
DETALHAMENTO PERFORMANCE

Análise detalhada dos principais vetores de variação do resultado do 2T25 e 1S25

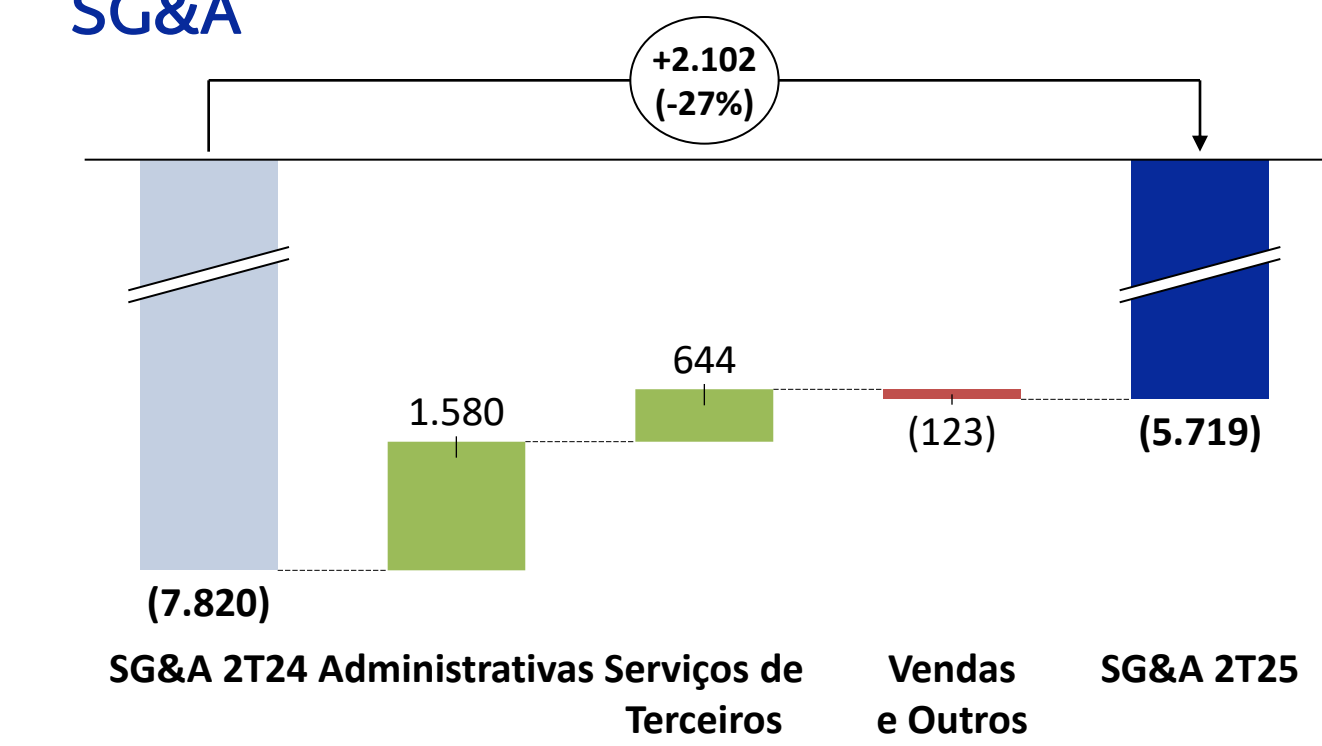
(R\$ mil)

2T25

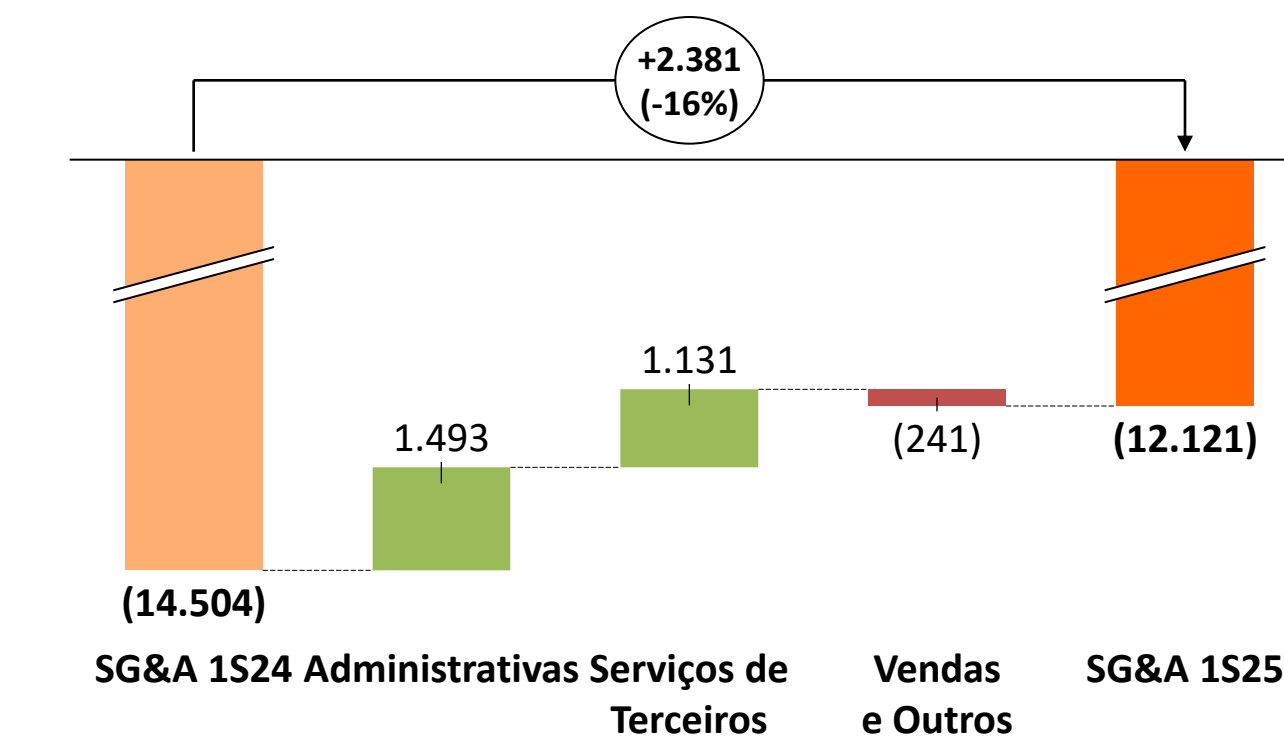
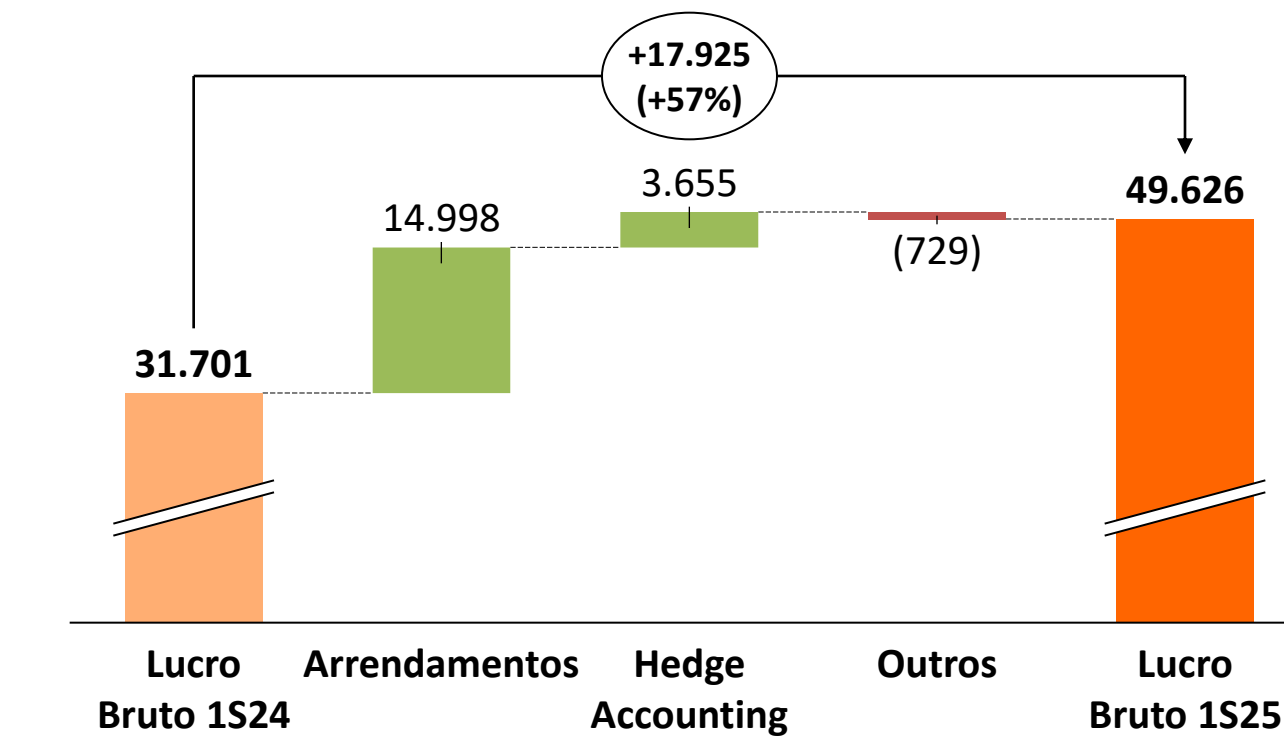
Lucro Bruto



SG&A



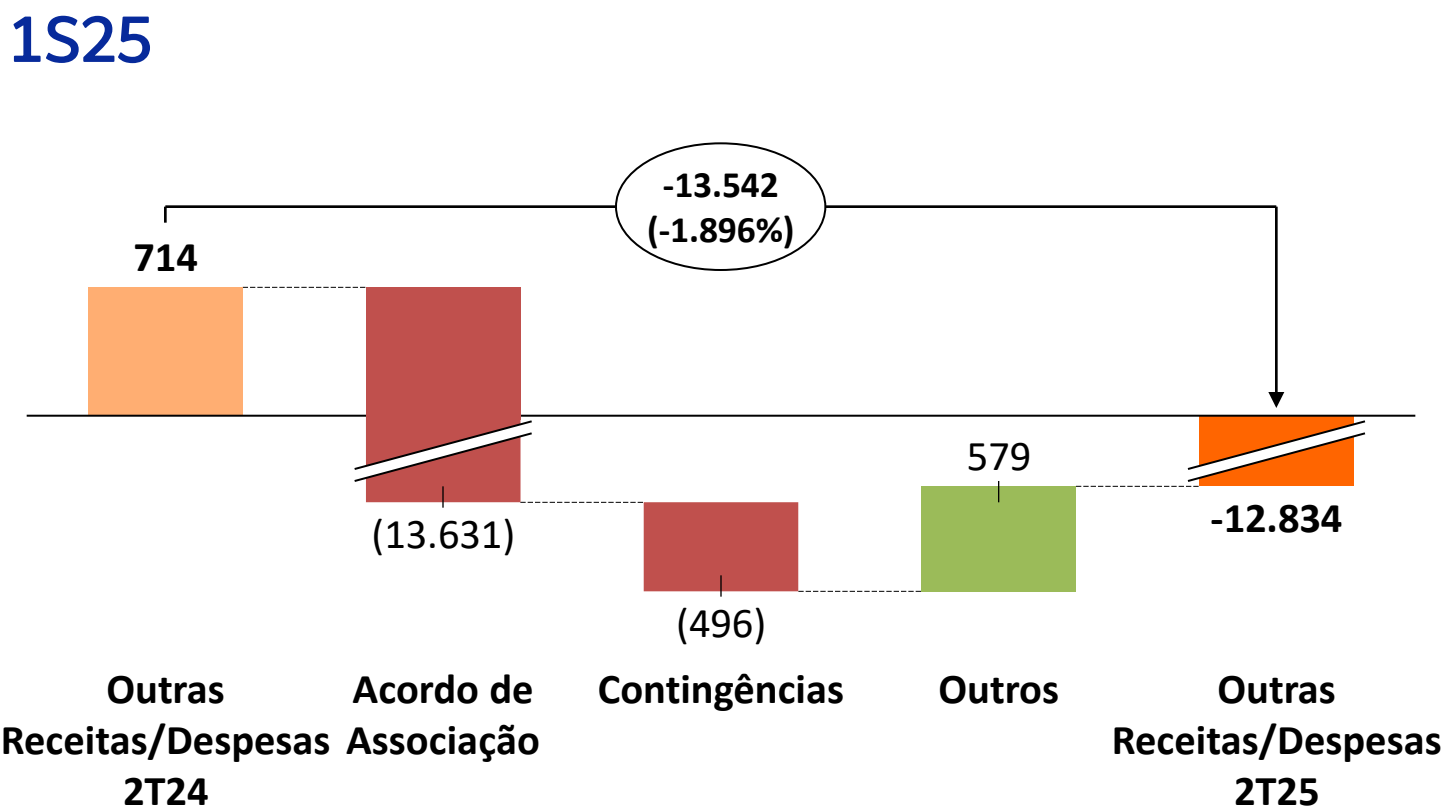
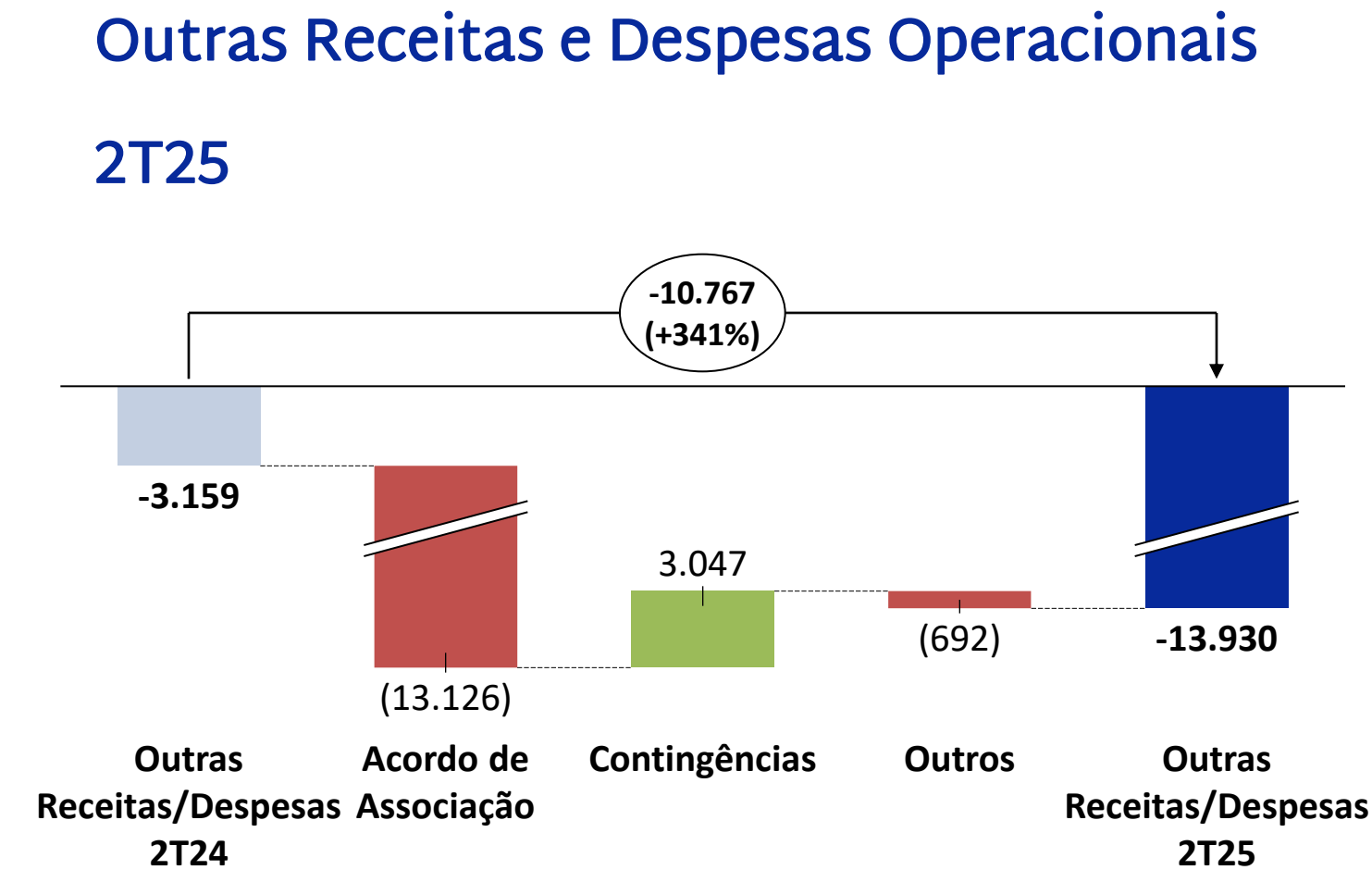
1S25



DETALHAMENTO PERFORMANCE

Análise detalhada dos principais vetores de variação do resultado do 2T25 e 1S25

(R\$ mil)



ENDIVIDAMENTO

Dívida líquida / EBITDA Ajustado reduz contra 31 de dezembro de 2024 e atinge o valor de 0,5x

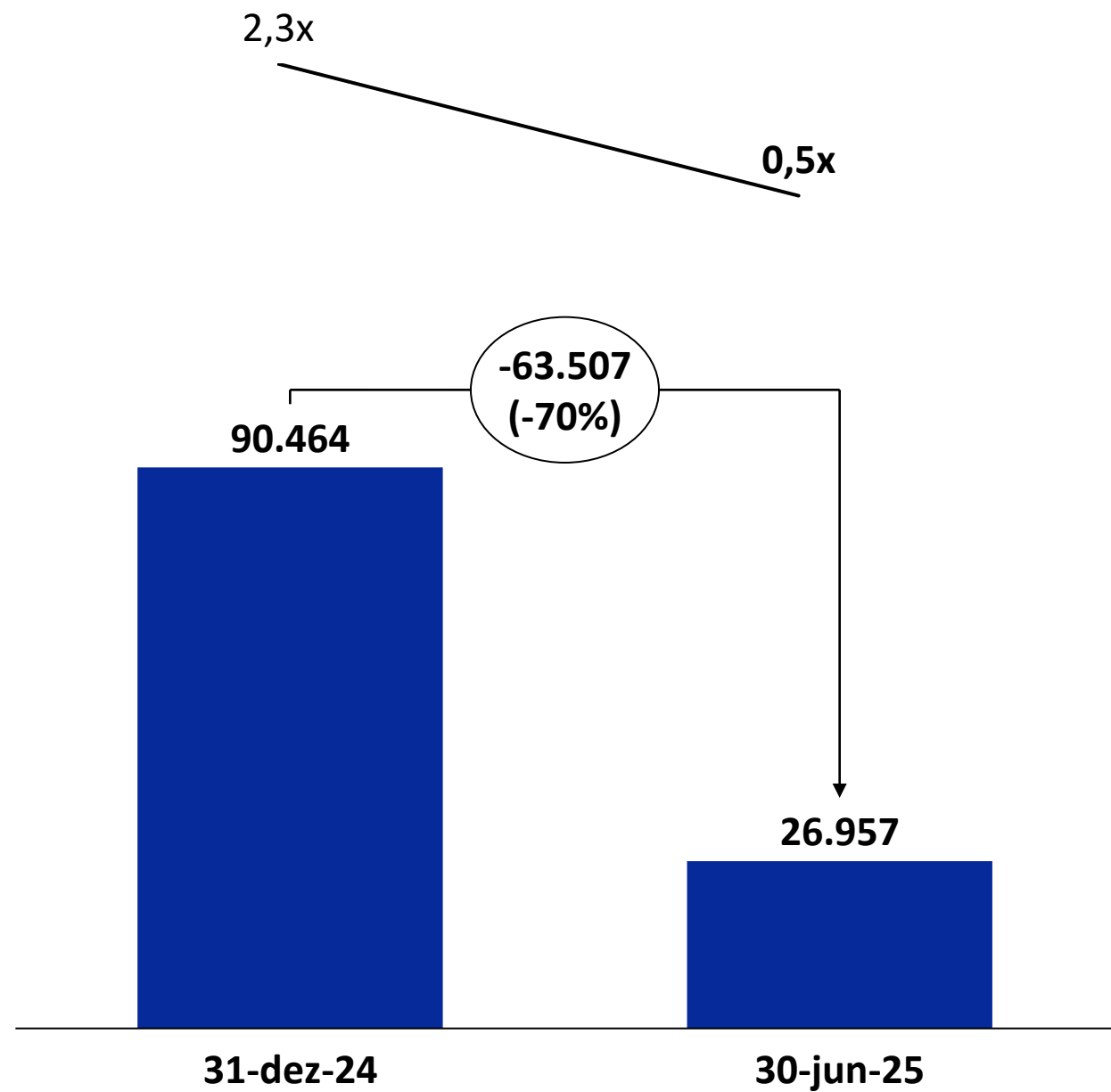
Endividamento

	Dívida Líquida	30-jun-25	31-dez-24	Variação	
				R\$	%
	Endividamento Bruto	43.563	99.296	(55.733)	-56,1%
	Caixa e Equivamentos	(16.605)	(8.832)	7.773	
1	Dívida Líquida	26.958	90.464	(63.506)	-70,2%
2	Div. Líquida/EBITDA Ajustado	0,5x	2,3x	-1,7x	

1 Queda no endividamento em R\$ 55,7 milhões devido a pagamento de juros e principal no período e aumento no caixa da Companhia em R\$ 7,7 milhões são os responsáveis pela queda de 70% da dívida líquida no período.

2 A proporção entre a dívida líquida e o EBITDA ajustado é de 0,5x vezes, situando-se, portanto, abaixo dos limites dos *covenants* financeiros estipulados para a dívida contratada, que é de 3 vezes.

Dívida Líquida / EBITDA Ajustado





**TERRA
SANTA**

Estrutura de Governança



Governança

Conselho de Administração

5 membros
1 mulher
20% independente

Conselho Fiscal

3 membros
1 mulher

Comitês de Assessoramento



Comitê de
Auditoria
Estatutário



Comitê
Jurídico



Comitê
Estratégico
Financeiro



1ª Cia do Setor com **CEO** mulher



Listada no **Novo Mercado** da B3



Conselho Fiscal instalado



Auditoria Interna



Controles Internos



Compliance



GOVERNANÇA CORPORATIVA

Conselho de Administração

Silvio Tini
Presidente

Carlos Augusto
Fernandes
Membro

Marcel Cecchi
Membro

Ricardo Baldin
Independente

Fernanda H.C.G.
da Silva
Membro

Conselho Fiscal

Roberto
Guindalini
Presidente

Maria Elvira
Gimenez
Membro

Fernando
Murcia
Membro

Diretoria Estatutária

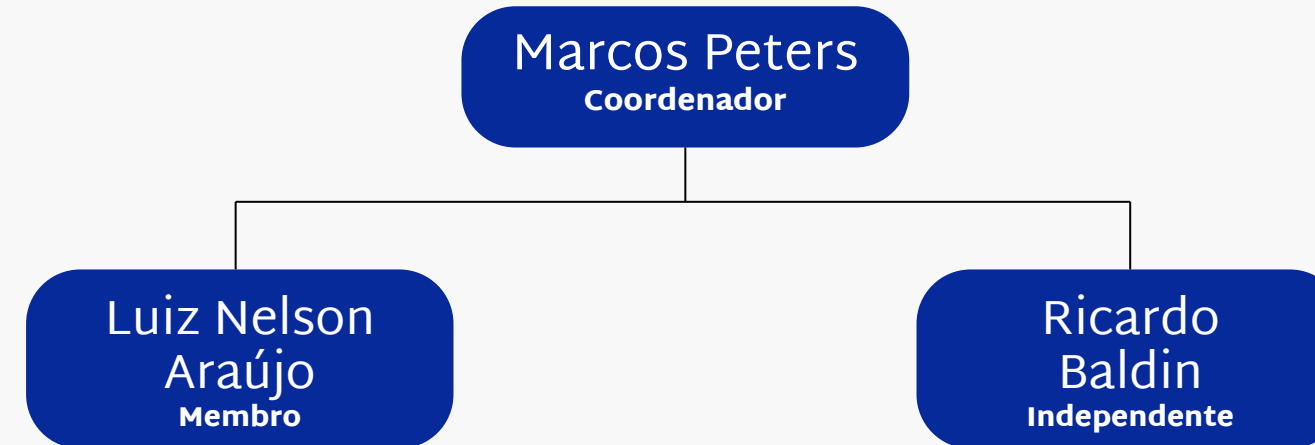
Mariana
Dantas
CEO e RI

Leila
Oliveira
Jurídico/Administrativo

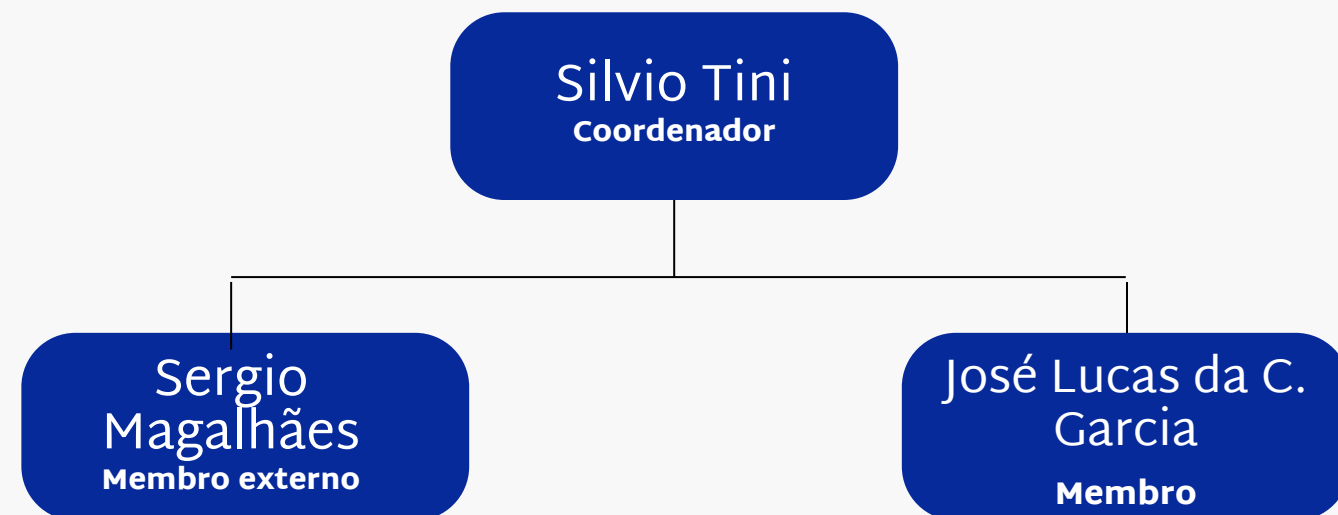


GOVERNANÇA CORPORATIVA

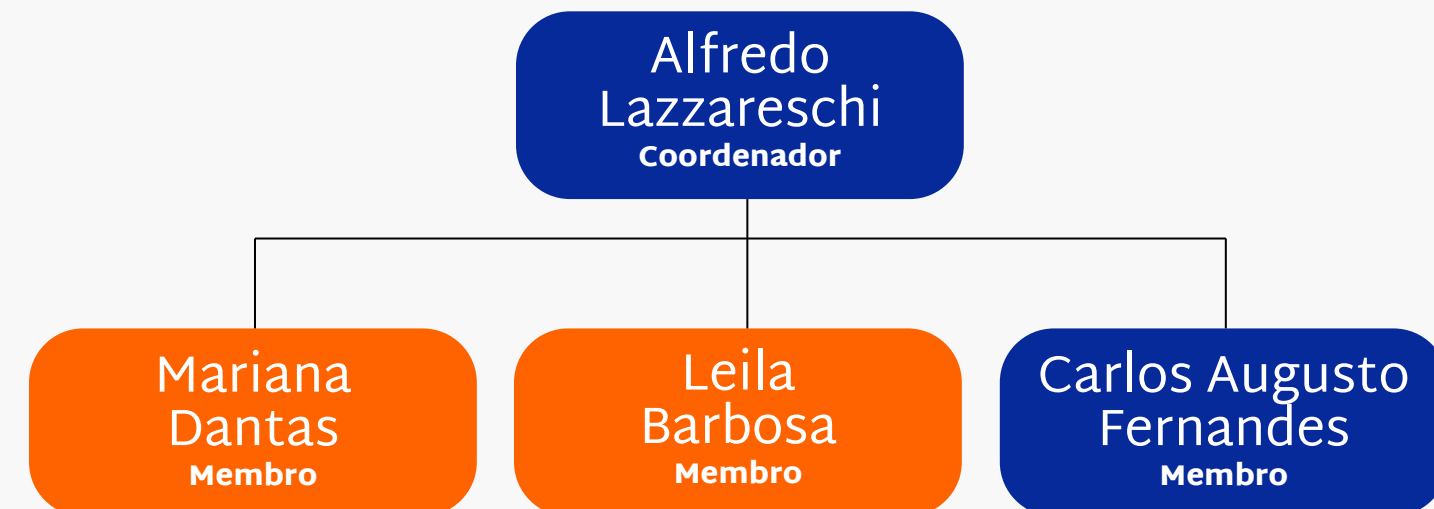
Comitê de Auditoria Estatutário



Comitê Estratégico Financeiro



Comitê de Assuntos Jurídicos



Membro externo





Fale com RI



Mariana Dantas
CEO & DRI



Maria Luisa Almeida
Gerente de Governança e RI



www.terrasantapa.com.br



ri@terrasantapa.com.br



11 5505-9811